

Sales Assistant (Telesales) / Lead Generation Manager

Повна зайнятість / неповний робочий день (за домовленістю)

AGELESS - офіційний партнер SAP SE в Україні з 2006 року. Одна з найуспішніших IT-компаній в галузі впровадження та підтримки програмних рішень для управління підприємством.

Головні вимоги:

- Досвід роботи в сфері продажів, телемаркетингу від 1 року
- Досвід «холодних/теплих» дзвінків, телефонних переговорів, ведення ділової переписки
- Уміння працювати з запереченнями, позитивне мислення
- Відмінні комунікативні якості
- Грамотне усне та письмове мовлення, чітка дикція (українська та російська - досконало, англійська – буде плюсом)
- Клієнтоорієнтованість, відповідальність і націленість на результат

Основні функціональні обов'язки:

- Формування бази для телефонних дзвінків
- Вихідні дзвінки по базі клієнтів
- Кваліфікація дзвінків та передача лідів у роботу менеджера з продажу
- Пошук і комунікація з потенційними клієнтами в LinkedIn, Facebook та інших джерелах
- Виконання щомісячного плану генерації лідів
- Інформування клієнтів про партнерські заходи або важливі події
- Допомога відділу маркетингу в просуванні рішень і послуг компанії, а також в організації маркетингових заходів

Ми пропонуємо:

- Можливість побудувати кар'єру в напрямку маркетингу і продажів у галузі IT
- Офіційне працевлаштування та медичне страхування
- Цікаву роботу в дружньому колективі
- Наставництво і підтримку більш досвідчених колег
- Затишний офіс (розташування - Дарницька площа)